

SOLTEQ BIETET MEHR, ALS NUR EINEN GUTEN JOB

SOLTEQ ist Hersteller und weltweit Marktführer von hochwertigen Solar-Dachziegeln, die kompetent in eigenen Werken hergestellt werden. Mit weltweitem Vertrieb und steigenden Absatzzahlen suchen wir aufgrund der aktuellen Expansion motivierte Mitarbeiter.

Wir bieten:

Bestes Know-How „Made in Germany“ TOP-Produkte + TOP-Verdienst !
Näheres dazu finden Sie unter: www.DasSolardach.eu

**Wir suchen für unser Team
Kräfte im Bereich:**

- Freie Handelsvertreter

Einsatzort:
bundesweit mit Gebietsschutz



**Werden Sie Verkäufer
von exklusiven
SolteQ-Solardächern !**

**Wir garantieren Ihnen ein gutes Einkommen
und Spaß beim Verkaufen.**



Jetzt attraktive Provisionen sichern!

Sie sind selbstständige*r Handelsvertreter*in oder haben eine Vertriebsagentur – und sind ein Profi im Direktvertrieb?

Sie suchen einen zuverlässigen und kompetenten Partner mit innovativen Produkten und Services rund um das Thema Energie Dach als Baustoff-Produkt ?

Sie arbeiten gerne exklusiv mit Ihrem Vertriebspartner und mit allen Vorteilen einer direkten Anbindung (Direktbetreuung, Schulungen, Ausstattung)?

Dann sollten Sie die SOLTEQ kennenlernen - und wir Sie !

Wir bieten:

- + Bestes Know-How „Made in Germany“ TOP-Produkte
- + Hochwertige Produkte mit Alleinstellungsmerkmal
- + Feste Gebietsvertretung
- + TOPP-Verdienst
- + Langfristige Zusammenarbeit

Näheres dazu finden Sie unter: www.DasSolardach.eu

Wir bieten Ihnen

- attraktive Provisionen für Ihren Vertriebs Erfolg und
- zuverlässige Provisionsauszahlung
- Stornoquote gegen Null
- schnelle und kostenfreie Einarbeitung für Sie und Ihren Vertrieb
- Teilnahme an Schulungen und Online-Trainings
- Weiterbildungen, mit denen Sie immer die neuesten Energie-Produkte kennenlernen und in Sachen Energie am Puls der Zeit bleiben
- Unterstützung durch kostenfreie Ausstattung (SOL-TEQ-Bekleidung, Ausweis, und vieles mehr)
- innovative Vertriebstools, die Sie bei Ihrem Vertriebs-erfolg unterstützen
- bundesweite Einsatzgebiete
- Zukunftsorientierung in einer langfristigen und seriösen Partnerschaft
- Karrieremöglichkeiten

Sie sind

- Handelsvertreter*in (HGB §84) mit Vertriebs-erfahrung im Außendienst oder Agentur mit Außendienstmitarbeiter*innen
- interessiert an der Neukunden-Gewinnung im B2C (Business-to-Customer) bzw. D2D (Door-to-Door)-Verkauf von SolteQ-Solardachziegeln bzw. SolteQ-Solardächern und Beratung rund um das Thema Energie, Solar, Photovoltaik, Solarthermie und Heiz-Energie an Privat- und Gewerbekunden
- kundenorientiert, eigenständig, einsatzbereit und zielstrebig
- kontaktfreudig, sympathisch und überzeugend im Auftreten
- ausgestattet mit Führerschein Klasse B (eigener PKW)
- idealerweise erfahren im Außendienst der Dach-Bau-stoff-Branche, aber nicht Voraussetzung

Als Vertriebspartner*in für

- Hochwertige Bedachungen
- Stromenergie (Photovoltaik)
- Heizenergie (Solarthermie)

erhalten Sie von uns attraktive Provisionen, beste Unterstützung für Ihr Vertriebsgeschäft und alle Möglichkeiten für eine langfristige Zusammenarbeit.



Was wir Ihnen bieten: **Eine tolle Existenzgrundlage**

Das SolteQ-Solardach ist speziell entwickelt für die Baubranche, als richtiges Bauprodukt nach allen Fachregeln des deutschen Dachdecker-Handwerks. Die neue Generation Dacheindeckungen revolutioniert die Baubranche!

Bestes Know-How + Made in Germany + Alleinstellung + TOP-Produkt + TOP-Verdienst !

Unsere Produkte werden ausschliesslich über örtliche, kompetente Fachberatung vertrieben, u.a. in Kooperation mit dem örtlichen Dachdecker. Durch sehr positive Markt-Akzeptanz im Bedachungsbereich und Wunsch der Kunden nach einer ästhetischen Energielösung, sind wir nun am Expandieren und auf der Suche nach Vertriebspartnern.

Mit einer hervorragenden und professionellen Beratung beim Kunden bieten wir maßgeschneiderte Lösungen zur Energiegewinnung mit dem Ziel, möglichst hohe Autarkie für Strom und Heiz-Energie und weg von fossilen Energien. 100% saubere und CO2-freie Stromgewinnung und das Ganze mit Ertrags-Plus für den Kunden. So macht verkaufen Spaß!

Sind Sie gewillt, ALLES zu geben und richtig gutes Geld zu verdienen ? Dann sind Sie bei uns richtig ! Keine Sorge, wir suchen keine Drückerkolonne. Wir sind fair gegenüber unseren Kunden und unseren Mitarbeitern. Grundvoraussetzung aber ist: Sie wollen Geld verdienen – und das sollen Sie auch ! Sie bekommen von uns

- a) ein gutes Produkt
 - b) einen fairen Produktpreis
 - c) einen sehr guten Markt, der offen ist
 - d) Alleinstellungsmerkmal
- in die Hand. Alles weitere hängt von Ihnen ab !

Sie bieten an:

Vom Bausatz bis hin zur kompletten Dachsanierung



Was wir Ihnen bieten:

- Faire und langfristige Kooperation
- Dynamisches und visionäres Unternehmen mit flachen Hierarchien / familiärer Atmosphäre / Teamspirit
- Fairer Umgang
- Ein Produkt, für das der Kunde Bedarf hat (Jedes Haus braucht ein Dach, Städte und Gemeinden legen SOLARPFLICHT auf !)
- Ein Produkt, das Spaß beim Verkaufen macht
- Einen Kunden, der sowieso Geld für ein normales Dach ausgeben muss und an PV Interesse hat. Sie müssen ihm nur noch zeigen, dass er zum gleichen Preis eine sehr viel ästhetischere und hochwertigere Lösung bekommen kann, als Standard-PV – Sie können gar nicht „nicht verkaufen“ ! Sie verkaufen nur den Differenzpreis.
- Sie werden vom Kunden EINGELADEN, Sie sind kein Bittsteller mehr!
- Ein Produkt mit Alleinstellungsmerkmal im Markt - Keine Angst, dass am nächsten Tag ein anderer Verkäufer kommt !
- Freiraum / Selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten
- Sie bekommen ein eigenes Vertriebsgebiet - Alleiniger Vertrieb mit unseren Produkten in Ihrer Region, Sie unterliegen keinem Preiskampf !
- Vollausstattung, mit allem Demomaterial, Demokoffer, modernstem Laptop, Angebotstool, Handy und mobilem Drucker, gebundene Angebotsmappen uvm.
- Mehrere Vertriebslinien (B2C + B2B) und doppelte Erfolgsquote !
- Ein Produkt mit drei Vertriebslinien – dreifache Erfolgsmöglichkeiten:
- B2C: Vorqualifizierte Online-Anfragen, die Sie von uns kostenfrei bekommen - Vertrieb erfolgt über den örtlichen Vertriebspartner -
- B2C: Eigenakquise Endkunden über regionale Bau-Messen und Tür-zu-Tür - Vertrieb erfolgt über den örtlichen Vertriebspartner -
- B2B: Vertrieb über Dachdecker- u. Architekten-Schiene Eigenakquise + Kontakte von uns

Hinweis:

Wir beraten den Bauherrn und holen den Auftrag ein. Anschliessend vermitteln Sie den Auftrag an einen geeigneten Dachdecker, den Sie auch zum Multiplikator machen, der für Sie weitere Verkäufer mit eigenen Kunden macht. Auch von diesem „Selbstläufer“ bekommen Sie Ihre Provisionen.

Sie fahren Drei-gleisig:

1. Direktvertrieb

2. Handel / B2B (Dachdecker, Architekten, PV-Installateure, +++)

3. Bauunternehmen, Hausanbieter

Somit haben Sie auch DREIFACHE Erfolgchancen !

Der Unterschied zur herkömmlichen „Photovoltaik“

Wir verkaufen keine herkömmliche „Photovoltaik“. Wir verkaufen ein „hochwertiges Dach“. Den „Mercedes für Ihr Dach“. Ein Kunde, der nur „Photovoltaik“ sucht und eigentlich kein neues Dach benötigt, ist nicht unser Kunde. Unser Kunde ist der, der ein neues Dach braucht, z.B. für Neubau oder Renovierung, und auch an Photovoltaik denkt. Und das hat man schnell raus. Derjenige, der ein neues Dach sucht, hat i.d.R. auch das Geld. Renovierung ist noch schöner, da ist das Grundbuch meist wieder frei. Derjenige, der ein Dach braucht, „MUSS“ ein Dach kaufen. Warum nicht gleich mit Photovoltaik ? und das zum gleichen Preis, wie normales Dach plus herkömmliche Aufdach-PV-Anlage. In der Regen liegen wir nur geringfügig, ca. 10-20% drüber. Das ist aber auch gut so. Denn wir verkaufen hochwertige Produkte, „100% made in Germany“, keine Fernost-Ware.

DAS ist die Zukunft - nicht billige Aufdach-Module ! (Die sowieso keine haben will)
Das SolteQ-Solardach als direkte Dacheindeckung.

Was wir suchen:

- Profi-Verkäufer, denen wir nicht das Verkaufen beibringen müssen
- Leute, die eine kaufmännische Ausbildung abgeschlossen haben, und/oder
- langjährige Erfahrung im Vertrieb haben
- Echte Verkäufer, die mit Menschen gut und ehrlich umgehen können (KEINE Drücker-Mentalität)
- Verkäufer, die Spaß an hochpreisigen und erklärungsbedürftigen Produkten haben
- Keine Techniker, sondern echte Verkäufer
- Verkäufer, die sich zutrauen, eigenständig ein B2B-Vertriebsnetz in ihrer Region aufzubauen und zu betreuen
- Leute, die etwas Gutes tun wollen, und dabei noch Geld verdienen wollen, nämlich einen Beitrag zur sauberen Energiegewinnung
- Verkäufer, die „richtig“ Geld verdienen wollen, denn gedeckelt wird nix ! Die nicht auf ein „Fixum“ aus sind, sondern viel Geld über gute Provisionen verdienen möchten.
- Wer viel verkauft, soll auch viel verdienen. Und genau diese unterstützen wir noch mehr, denn erst dann verdienen auch wir Geld.

Was wir erwarten:

- Ehrliche und gute Beratung
- Hohe Motivation, gutes Geld mit einer guten und ehrlichen Beratung zu verdienen - KEINE Drücker-Mentalität
- Vertriebserfahrung
- Hohes Verantwortungsbewusstsein
- Gepflegtes Auftreten - Dresscode mit SolteQ-Hemd und Krawatte (sportlich dezent, Sakko)
- Spaß am Verkaufen
- Spaß daran, Menschen, Tieren und Umwelt Gutes zu tun
- Führerschein
- Bereitschaft für vollen Einsatz, auch an Wochenenden, Messen Ausstellungen, Veranstaltungen ++
- Arbeitsplatz: Ihr Homeoffice oder SolteQ-Vertriebsgebäude mit Ausstellung und Büro, als Beratungs- und Schulungszentrum (auf Wunsch nach einem Jahr als Franchise-System, bei Interesse bitte ansprechen)
- Regionen: bundesweit in Ihrer Region mit definiertem Umkreis
- Messebereitschaft auch an Wochenenden
- Eigenständige Vertriebstätigkeiten, jeweils in der eigenen Region

Was wir NICHT suchen:

- „Verkäufer“, denen WIR das verkaufen noch beibringen müssen
- „Verkäufer“, die nur auf ein sicheres und hohes Grundgehalt aus sind, und nicht unbedingt Leistung bringen, sondern wir suchen diejenigen, die über Provision (=eigene Leistung) Ihr Geld verdienen wollen. Denn diese stehen zu Ihrer Leistung.

Was wir noch bieten:

- Eine TOP-Verdienstmöglichkeit, für die, die wirklich arbeiten und Erfolg haben wollen
- Ein TOP-Produkt mit einem TOP-Markt und ein sehr hohes Marktpotential
- Ziel-Einkommen sollte sein >15..20.000 Euro pro Monat - absolut realistisch bei einem Händlernetz von 50-100 aufgebauten Händlern (Dachdecker, Architekten, Hausanbieter)
- Alleinstellung unserer Produkte in der eigenen Region - Sie bekommen GEBIETSSCHUTZ !
- Bei uns kommen die Kunden zu uns ! Was kann einem Verkäufer besseres passieren ?
- Eine TOPP-Karriere-Chance

Wenn Sie hieraus eine CHANCE für sich sehen, dann sollten wir uns mal zusammensetzen !

Hinweis: Wir werden NICHT Ihre Lehrzeit bezahlen! Wir erwarten einen Verkäufer, der bereits die Kunst des Verkaufens beherrscht. Und das bereits ab dem ersten Monat.

Wir erwarten sogar, dass Sie ein gutes Gehalt für sich erzielen, z.B. 8.000 oder 12.000 Euro pro Monat bereits nach wenigen Monaten, oder gern auch mehr. Nur dafür stellen wir Sie ein ! Wir suchen keinen Verkäufer, der mit 3.000 Euro bereits zufrieden ist. Denn auch wir wollen mit Ihnen Geld verdienen. Dafür bekommen Sie von uns jede nur erdenkliche Unterstützung und Ausstattung, bis hin zum Firmenwagen der Mercedes-Klasse. Das ist bei uns sogar Standard.



SolteQ betreibt eine eigene AKADEMIE zur Aus- und Weiterbildung von Mitarbeitern. Maßgeschneiderte interne und externe Trainings, u.a. direkt an der Baustelle für praxisorientierte Einarbeitung, sowie persönliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten / interne Karrieremöglichkeiten bis hin zur Regionalvertretung in leitender Position mit eigenen Verkäufern und Mitarbeitern. Auch Schulungen für Dachdecker, Architekten, Baustoff-Händler und weitere werden kompetent und professionell durchgeführt.

SolteQ-Grundsätze:

1. Wir suchen hochmotivierte Verkäufer, die sich eine gesicherte Existenz aufbauen und dabei richtig viel Geld verdienen möchten
2. Wir suchen hochmotivierte Verkäufer mit Vertriebserfahrung, denen wir nicht das Verkaufen beibringen müssen
3. Sie SOLLN viel Geld verdienen, wir suchen keinen Verkäufer, der mit 3.000 Euro nach Hause geht.
4. Ihr Antrieb sollte sein: - Möglichst viel Geld verdienen über Provision !

Möglichst viel Geld verdienen, über möglichst viele Verkäufe. Und „viel Geld verdienen“ geht eben nur über Provision.

Wir fordern, wir fördern und wir bieten !

Für unsere hochwertigen Produkte suchen wir einen hochwertigen Vertrieb und kompetente und verantwortungsbewusste Vertriebs-Mitarbeiter, nur TOP-Verkäufer ! Dabei ist nicht ein maximaler Umsatz das Haupt-Ziel, sondern eine kompetente und ehrliche Kundenberatung, sowie Spaß am Verkaufen von hochpreisigen Produkten. Unsere Produkte sind TOPP und haben einen fairen Preis (nicht billig, nicht teuer). Dann kommt der Umsatz automatisch !

Bewerben Sie sich bitte nur, wenn Sie sich für einen TOP-Verkäufer halten und Motivation zum Vertriebsaufbau mitbringen ! Wir werden Ihnen helfen, zu einem SPITZEN-VERKÄUFER zu werden. Und das bei nur mittlerer Anstrengung.

Es wird ein harter Weg werden, wir bekommen alle nichts geschenkt. Sie werden den Vertrieb in Ihrer Region aufbauen. Sie bekommen den alleinigen Vertrieb für ein Produkt im hochpreisigen Segment mit sehr guten Marktchancen und sind „unser Mann in der Region“. Wir werden eng kooperieren und hart fordern und gemeinsam kämpfen, denn es geht hier um 'was. Am Ende wird es sich aber doppelt lohnen, für alle, auch für den Kunden.

Wenn Sie dies alles nicht abschreckt, dann sind Sie bei uns richtig,

Welche Unterlagen sind notwendig?

Senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an unsere Personalabteilung per email an: job@solteq.eu. Bitte beachten Sie, dass Ihre Bewerbungsunterlagen folgende Inhalte haben:

- Anschreiben (bitte unbedingt die Stellenbezeichnung, den Ort, sowie das frühestmögliche Eintrittsdatum und Ihre Gehaltsvorstellungen angeben.
- Lebenslauf mit aktuellem Lichtbild
- Arbeitszeugnisse
- Evtl. weitere Zertifikate (PC-Kenntnisse, Sprach-Zertifikate, etc)

BITTE BEACHTEN:

Bevor Sie sich bewerben, sollten Sie sich bereits zu 100% entschieden haben, bei uns mitzumachen. Bitte Grundvoraussetzungen beachten:

1. Das Haupteinkommen liegt in der Provision, nicht am Fixum. Wir suchen „Verkäufer“.
2. Bereitschaft für Pflicht-Dresscode mit SolteQ-Hemd und Krawatte
3. Bereitschaft richtig „Gas“ zu geben und Geld zu verdienen, s. o.g. Punkte
4. Spaß daran, hochpreisige Produkte zu verkaufen und Kunden gut und ehrlich zu beraten
5. Spaß und Bereitschaft am Vertriebsaufbau in Ihrer Region und Mitwirkung am Erfolgskonzept

Bitte bewerben Sie sich nur, wenn Sie mit diesen Punkten einverstanden sind. Wir brauchen Leute im Team, die entschlossen sind, an das Produkt, Unternehmen und Marktpotential glauben und nicht „versuchen“ oder „mal schauen“ wollen.

Sie sind herzlich willkommen, wenn Sie es ehrlich meinen und mit uns „Gas“ geben wollen - für sich und für uns.

Ihre Bewerbung senden Sie bitte an: job@solteq.eu

Der Erfolg gibt immer Recht

Aktuelle Aufstellung eigener SolteQ-Niederlassungen



Deutschland
USA - Florida
USA - Californien-Süd
USA - Californien-Nord
USA - New Jersey

Niederlande
Österreich
Schweden
Norwegen
Finnland

Spanien
Slovakei
Afrika-South, Kapstadt
Afrika-West, Nigeria
Caribbische Inseln

Seien Sie dabei !

