

SOLTEQ BIETET MEHR, ALS NUR EINEN GUTEN JOB

SOLTEQ ist Hersteller und weltweit Marktführer von hochwertigen Solar-Dachziegeln, die kompetent in eigenen Werken hergestellt werden. Mit weltweitem Vertrieb und steigenden Absatzzahlen suchen wir aufgrund der aktuellen Expansion motivierte Mitarbeiter.

Wir bieten:

Bestes Know-How „Made in Germany“ TOP-Produkte + TOP-Verdienst !
Näheres dazu finden Sie unter: www.DasSolardach.eu

**Wir suchen für unser Team
Kräfte im Bereich:**

- Aussendienst-Mitarbeiter
- Einsatzort: bundesweit
Regionale Stützpunkte mit Gebietsschutz



Sales Manager

Aussendienstmitarbeiter

-

Regional Sales Manager

Gebiets-Verkaufsleiter



Sie sind Profi im Vertrieb im Bereich Baustoffe und Handwerk ?

Innovative Produkte mit Alleinstellungsmerkmal begeistern Sie ?

Ein alleiniges Vertriebsgebiet wäre toll ?

Lösungen, die nicht nur Ihrem und unserem Geldbeutel etwas Gutes tun, sondern auch unserem Planeten ?

Ein Produkt und Kundenklientel, das Spaß macht ?

Keine Billig-Ware, sondern hochpreisige Produkte, die Sie mit Stolz verkaufen können?

Produkte „Made in GERMANY“ ?

Guter Umgang, Professionalität, Eigenverantwortung, Disziplin und eine hohe Abschlussicherheit ist einer Ihrer Stärken ?

Sie suchen eine gute und langfristige Existenzgrundlage für sich und Ihre Familie ?

Ein Job, der Spaß macht und dabei gutes Einkommen sichert ?

Abwechslungsreich ?

Dann sollten Sie SOLTEQ kennenlernen - und wir Sie !

KUNDENORIENTIERT UND IMMER IN BEWEGUNG

Ihre Möglichkeiten im Außendienst.

Abwechslung, die motiviert! Mit Ihrer Leidenschaft für Vertrieb im Bereich Handwerk oder Industrie sind Sie im SOLTEQ Außendienst bestens aufgehoben. Optimale Lösungen für Ihre Kunden zu finden – das ist Ihr Antrieb ! Sie verkaufen hochwertige Solardächer, die nicht nur für uns als Unternehmen einen Mehrwert bieten, sondern vielmehr Ihren Kunden und unserem Planeten. Sie bieten die IDEALE Lösung für die zukünftige, saubere Energiegewinnung an.

Darüber hinaus begeistern Sie unsere Kunden für unsere umfänglichen SOLTEQ Lösungen mit Dachziegel der Zukunft mit Energiegewinnung. Sie zeigen dem Dachdecker und Architekten, dass er mit dem Energiedach der Zukunft von SOLTEQ nicht nur seinem Geldbeutel etwas Gutes tut, sondern auch seinem Kunden ein TOPP-Produkt anbietet. Schneller fertig, höhere Marge am Produkt und Ausführung und ein Produkt mit nahezu Null Reklamationsquote. Eine echte WIN-WIN-WIN-Situation.

Sie kennen den Bedarf Ihrer Kunden, die Ihnen vertrauen. So bauen Sie eine langfristige und strategische Beziehung zu Ihren Kunden auf. Mit Ihrem iPad können Sie bei jedem Termin die passenden Produkte aus unserem Sortiment präsentieren. Zwischen den Kundenterminen stehen Sie stets in enger Abstimmung mit Ihren Kollegen im Innendienst. Diese unterstützen Sie mit wertvollen Tipps und Hinweisen. Auch Ihr Regionalverkaufsleiter tauscht sich regelmäßig mit Ihnen aus. Sie und Ihr Team sind erste Ansprechpartner für unsere Kunden. Unseren Kundenstamm wollen wir gemeinsam mit Ihnen kontinuierlich erweitern. **Sie sehen spannende Herausforderungen ? Wir auch ! Werden Sie Teil unseres Teams im Außendienst.**



Das macht uns aus:

Wir trauen Ihnen viel zu, Ihre Erfolge werden gesehen, wertgeschätzt und gemeinsam gefeiert. Wir halten zusammen, arbeiten immer eng, offen und auf Augenhöhe miteinander und teilen unser Wissen.

Nehmen Sie Ihre Karriere selbst in die Hand und werden Sie erfolgreich in den verschiedenen Stufen unseres Karrieremodells. Wir legen Wert auf eine langfristige Zusammenarbeit, unterstützen mit E-Learning und Präsenzs Schulungen und fördern Ihre Entwicklung.

Ihr Erfolg beeinflusst Ihr Gehalt: Fixe und variable Bestandteile ergeben ein attraktives Gehaltspaket. Zusätzlich werden Sie an der jährlichen Betriebsergebnis-Prämie beteiligt.

Bei uns sind Sie maximal mobil und modern ausgestattet mit einem Firmenwagen, den Sie auch privat nutzen können, sowie modernstem Smartphone und Laptop. Mit unserer Verkaufs-App, tollen Präsentationen, Energie-Berechnungen und Produktmustern können Sie Kunden noch besser überzeugen.

Das ist der Job:

Sie identifizieren und akquirieren eigenständig Neukunden und pflegen eine enge Beziehung zu unseren zahlreichen Bestandskunden. Sie beraten den Fachhandel, sowie den Bauherrn und bringen anschliessend beide zusammen.

Als Außendienstmitarbeiter beraten Sie Ihre Kunden und verkaufen unsere Produkte und Services in den Bereichen Dacheindeckung mit Solarfunktionen, Fassaden und Energie für das Haus. Ihr Ziel: Die besten Lösungen zu finden mit dem größten Nutzen für Ihre Kunden durch ehrliche und kompetente Beratung.

Sie gewinnen neue Kunden im Handwerksbereich, überzeugen diese von unseren Qualitätsprodukten und bauen die Geschäftsbeziehung zu Bestandskunden weiter aus. Unterstützen das Handwerk im Vertrieb, Ausführung und Promotion-Aktivitäten.

Ihre Termine organisieren Sie eigenverantwortlich. Dabei ist Ihnen die Unterstützung eines starken Teams aus Regionalverkaufsleitung, Innendienst, und anderen Fachbereichen sicher.

Sie erfragen die Bedürfnisse Ihrer Kunden, erkennen den Bedarf und binden die SOLTEQ-Systempartner, z.B. Dachdecker, Zimmerer, Baustoffhandel, aktiv in die Lösungsfindung ein.

Mit Ihren Kunden entwickeln Sie langfristige und strategische Beziehungen, die auf Qualität, Vertrauen und guten Service basieren.

Das macht Sie aus:

Eine kaufmännische oder handwerkliche Ausbildung ist von Vorteil, aber keine Voraussetzung. Viel entscheidender ist Ihre Leidenschaft für das Handwerk und den Vertrieb. Sie sprechen die Sprache des Handwerks – klar, prägnant und auf Ihre Gesprächspartner angepasst. Feedback holen Sie aktiv ein. Netzwerken ist Ihre Stärke und Ihr Werkzeug, um den größten Nutzen für Ihre Kunden zu generieren. Wissensaustausch treiben Sie aktiv voran. Bei der Organisation Ihrer Arbeitswoche schaffen Sie planbare und wirkungsvolle Strukturen. Sie arbeiten zielstrebig, diszipliniert und eigeninitiativ.



Was wir Ihnen bieten: Eine tolle Existenzgrundlage

SolteQ-Solar-Dachziegel sind als DACH DER ZUKUNFT für den zukünftigen Umsatz des Handwerkers entwickelt worden. In der Zukunft darf kein Hausdach mehr ohne Beteiligung zur eigenen oder allgemeinen Energiegewinnung bestehen. Dazu haben wir das perfekte Produkt entwickelt, das SIE vertreiben werden !

Nämlich eine Dachziegel, die dem Dach-Handwerker zusagt.

Keine herkömmliche Photovoltaik, sondern eine echte Dacheindeckung nach allen Regeln des Deutschen Dachdeckerhandwerks, macht das Produkt für den Dach-Handwerker sympathisch.

Speziell entwickelt für die Baubranche, als richtiges Bauprodukt nach allen Fachregeln des deutschen Dachdecker-Handwerks. Die neue Generation Dacheindeckungen revolutioniert die Baubranche!

Und Sie sind mit im BOOT !

Bestes Know-How + Made in Germany + Alleinstellung + TOP-Produkt + TOP-Verdienst !

Mit einer hervorragenden und professionellen Beratung beim Kunden bieten wir maßgeschneiderte Lösungen zur Energiegewinnung mit dem Ziel, möglichst hohe Autarkie für Strom und Heiz-Energie und weg von fossilen Energien. 100% saubere und CO2-freie Stromgewinnung und das Ganze mit Ertrags-Plus für den Kunden. So macht verkaufen Spaß!

Sind Sie gewillt, ALLES zu geben und richtig gutes Geld zu verdienen ? Dann sind Sie bei uns richtig !

Keine Sorge, wir suchen keine Drückerkolonne. Wir sind fair gegenüber unseren Kunden und unseren Mitarbeitern.

Grundvoraussetzung aber ist: Sie wollen Geld verdienen – und das sollen Sie auch !

Sie bekommen von uns

- a) ein gutes Produkt
- b) einen fairen Produktpreis
- c) einen sehr guten Markt, der offen ist
- d) Alleinstellungsmerkmal

in die Hand. Alles weitere hängt von Ihnen ab ! Sie bestimmen Ihr Gehalt selbst.



Was wir Ihnen bieten:

- Faire und langfristige Kooperation
- Dynamisches und visionäres Unternehmen mit flachen Hierarchien / familiärer Atmosphäre / Teamspirit
- Fairer Umgang
- Ein Produkt, für das der Kunde Bedarf hat (Jedes Haus braucht ein Dach, Städte und Gemeinden legen SOLARPFLICHT auf !)
- Ein Produkt, das Spaß beim Verkaufen macht
- Einen Kunden, der sowieso Geld für ein normales Dach ausgeben muss und an PV Interesse hat. Sie müssen ihm nur noch zeigen, dass er zum gleichen Preis eine sehr viel ästhetischere und hochwertigere Lösung bekommen kann, als Standard-PV – Sie können gar nicht „nicht verkaufen“ !
- Sie werden vom Kunden EINGELADEN, Sie sind kein Bittsteller mehr!
- Ein Produkt mit Alleinstellungsmerkmal im Markt - Keine Angst, dass am nächsten Tag ein anderer Verkäufer kommt !
- Sie bekommen ein eigenes Vertriebsgebiet - Alleiniger Vertrieb mit unseren Produkten in Ihrer Region, Sie unterliegen keinem Preiskampf !
- Freiraum / Selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten
- Voller Support: Vollausstattung, mit allem Demomaterial, Demokoffer, modernstem Laptop, Angebotstool, Handy und mobilem Drucker, gebundene Angebotsmappen uvm.
- Mehrere Vertriebsstufen (B2C + B2B) und doppelte Erfolgsquote !
- Sie treiben selbst den Verkauf an, indem Sie den bereits kaufwilligen Kunden zum Dachdecker vermitteln !
- Ein Produkt mit drei Vertriebsstufen – dreifache Erfolgsmöglichkeiten:
- B2C: Vorqualifizierte Online-Anfragen, die Sie von uns kostenfrei bekommen - Vertrieb erfolgt über den örtlichen Vertriebspartner -
- B2C: Eigenakquise Endkunden über regionale Bau-Messen und Tür-zu-Tür - Vertrieb erfolgt über den örtlichen Vertriebspartner -
- B2B: Vertrieb über Dachdecker- u. Architekten-Schiene Eigenakquise + Kontakte von uns

Hinweis: Sie bauen den Vertrieb über den Fachhandel in Ihrer Region auf. Wir beraten den Bauherrn und holen den Auftrag ein. Anschliessend vermitteln Sie den Auftrag an einen geeigneten Dachdecker, den Sie auch zum Multiplikator machen, der für Sie weitere Verkäufer mit eigenen Kunden macht. Auch von diesem „Selbstläufer“ bekommen Sie Ihre Provisionen.

Sie fahren Dreigleisig:

1. Endkundenberatung und Koordinierung zum sicheren Auftrag
2. Dach-Handwerker + Bedachungs-Fachhandel
3. Bauunternehmen, Hausanbieter

Somit haben Sie auch DREIFACHE Erfolgchancen !



Der Unterschied zur herkömmlichen „Photovoltaik“

Keine „Photovoltaik“ - EIN BAUPRODUKT !

Wir verkaufen keine herkömmliche „Photovoltaik“. Wir verkaufen hochwertige Dachprodukte, ein „hochwertiges Dach“. Den „Mercedes für Ihr Dach“. Ein Kunde, der nur „Photovoltaik“ sucht und eigentlich kein neues Dach benötigt, ist nicht unser Kunde. Unser Kunde ist der, der ein neues Dach braucht, z.B. für Neubau oder Renovierung, und auch an Photovoltaik denkt. Und das hat man schnell raus. Derjenige, der ein neues Dach sucht, hat i.d.R. auch das Geld. Renovierung ist noch schöner, da ist das Grundbuch meist wieder frei. Derjenige, der ein Dach braucht, „MUSS“ ein Dach kaufen. Warum nicht gleich mit Photovoltaik ? und das zum gleichen Preis, wie normales Dach plus herkömmliche Aufdach-PV-Anlage. In der Regel liegen wir nur geringfügig, ca. 10-20% drüber. Das ist aber auch gut so. Denn wir verkaufen hochwertige Produkte, „100% made in Germany“, keine Fernost-Ware.



Eine DIREKTE Solar-Dach-Eindeckung - DAS ist die Zukunft !
Das SolteQ-Solardach als direkte Dacheindeckung.
Ein Produkt für den Dachdecker !

Was wir suchen:

- Profi-Verkäufer, denen wir nicht das Verkaufen beibringen müssen
- Leute, die eine kaufmännische Ausbildung abgeschlossen haben, und/oder
- langjährige Erfahrung im Vertrieb haben
- Echte Verkäufer, die mit Menschen gut und ehrlich umgehen können (KEINE Drücker-Mentalität)
- Verkäufer, die Spaß an hochpreisigen und erklärungsbedürftigen Produkten haben
- Keine Techniker, sondern echte Verkäufer
- Verkäufer, die sich zutrauen, eigenständig ein B2B-Vertriebsnetz in ihrer Region aufzubauen und zu betreuen
- Leute, die etwas Gutes tun wollen, und dabei noch Geld verdienen wollen, nämlich einen Beitrag zur sauberen Energiegewinnung
- Verkäufer, die „richtig“ Geld verdienen wollen, denn gedeckelt wird nix ! Die nicht auf ein „Fixum“ aus sind, sondern viel Geld über gute Provisionen verdienen möchten.
- Wer viel verkauft, soll auch viel verdienen. Und genau diese unterstützen wir noch mehr, denn erst dann verdienen auch wir Geld.

Was wir erwarten:

- Ehrliche und gute Beratung
- Hohe Motivation, gutes Geld mit einer guten und ehrlichen Beratung zu verdienen - KEINE Drücker-Mentalität
- Vertriebserfahrung
- Hohes Verantwortungsbewusstsein
- Gepflegtes Auftreten - Dresscode mit SolteQ-Hemd und Krawatte (sportlich dezent, Sakko)
- Spaß am Verkaufen
- Spaß daran, Menschen, Tieren und Umwelt Gutes zu tun
- Führerschein
- Bereitschaft für vollen Einsatz, auch an Wochenenden, Messen Ausstellungen, Veranstaltungen ++
- Arbeitsplatz: Ihr Homeoffice oder SolteQ-Vertriebsgebäude mit Ausstellung und Büro, als Beratungs- und Schulungszentrum (auf Wunsch nach einem Jahr als Franchise-System, bei Interesse bitte ansprechen)
- Regionen: bundesweit in Ihrer Region mit definiertem Umkreis
- Messebereitschaft auch an Wochenenden
- Eigenständige Vertriebstätigkeiten, jeweils in der eigenen Region

Was wir NICHT suchen:

- „Verkäufer“, denen WIR das verkaufen noch beibringen müssen
- „Verkäufer“, die nur auf ein sicheres und hohes Grundgehalt aus sind, und nicht unbedingt Leistung bringen, sondern wir suchen diejenigen, die über Provision (=eigene Leistung) Ihr Geld verdienen wollen. Denn diese stehen zu Ihrer Leistung.

Was wir noch bieten:

- Eine TOP-Verdienstmöglichkeit, für die, die wirklich arbeiten und Erfolg haben wollen
- Ein TOP-Produkt mit einem TOP-Markt und ein sehr hohes Marktpotential
- Ziel-Einkommen sollte sein >15..20.000 Euro pro Monat - absolut realistisch bei einem Händlernetz von 50-100 aufgebauten Händlern (Dachdecker, Architekten, Hausanbieter)
- Alleinstellung unserer Produkte in der eigenen Region - Sie bekommen GEBIETSSCHUTZ !
- Bei uns kommen die Kunden zu uns ! Was kann einem Verkäufer besseres passieren ?
- Eine TOPP-Karriere-Chance

Wenn Sie hieraus eine CHANCE für sich sehen, dann sollten wir uns mal zusammensetzen !

Hinweis: Wir werden NICHT Ihre Lehrzeit bezahlen! Wir erwarten einen Verkäufer, der bereits die Kunst des Verkaufens beherrscht. Und das bereits ab dem ersten Monat.

Wir erwarten sogar, dass Sie ein gutes Gehalt für sich erzielen, z.B. 8.000 oder 12.000 Euro pro Monat bereits nach wenigen Monaten, oder gern auch mehr. Nur dafür stellen wir Sie ein ! Wir suchen keinen Verkäufer, der mit 3.000 Euro bereits zufrieden ist. Denn auch wir wollen mit Ihnen Geld verdienen. Dafür bekommen Sie von uns jede nur erdenkliche Unterstützung und Ausstattung, bis hin zum Firmenwagen der Mercedes-Klasse. Das ist bei uns sogar Standard.



SolteQ betreibt eine eigene AKADEMIE zur Aus- und Weiterbildung von Mitarbeitern. Maßgeschneiderte interne und externe Trainings, u.a. direkt an der Baustelle für praxisorientierte Einarbeitung, sowie persönliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten / interne Karrieremöglichkeiten bis hin zur Regionalvertretung in leitender Position mit eigenen Verkäufern und Mitarbeitern. Auch Schulungen für Dachdecker, Architekten, Baustoff-Händler und weitere werden kompetent und professionell durchgeführt.



SolteQ-Grundsätze:

1. Wir suchen hochmotivierte Verkäufer, die sich eine gesicherte Existenz aufbauen und dabei richtig viel Geld verdienen möchten
2. Wir suchen hochmotivierte Verkäufer mit Vertriebserfahrung, denen wir nicht das Verkaufen beibringen müssen
3. Sie SOLLEN viel Geld verdienen, wir suchen keinen Verkäufer, der mit 3.000 Euro nach Hause geht.
4. Ihr Antrieb sollte sein: - Möglichst viel Geld verdienen über Provision !

Möglichst viel Geld verdienen, über möglichst viele Verkäufe. Und „viel Geld verdienen“ geht eben nur über Provision.

Wir fordern, wir fördern und wir bieten !

Für unsere hochwertigen Produkte suchen wir einen hochwertigen Vertrieb und kompetente und verantwortungsbewußte Vertriebs-Mitarbeiter, nur TOP-Verkäufer ! Dabei ist nicht ein maximaler Umsatz das Haupt-Ziel, sondern eine kompetente und ehrliche Kundenberatung, sowie Spaß am Verkaufen von hochpreisigen Produkten. Unsere Produkte sind TOPP und haben einen fairen Preis (nicht billig, nicht teuer). Dann kommt der Umsatz automatisch !

Es wird ein harter Weg werden, wir bekommen alle nichts geschenkt. Sie werden den Vertrieb in Ihrer Region aufbauen. Sie bekommen den alleinigen Vertrieb für ein Produkt im hochpreisigen Segment mit sehr guten Marktchancen und sind „unser Mann in der Region“. Wir werden eng kooperieren und hart fordern und gemeinsam kämpfen. Wenn Sie dies alles nicht abschreckt, dann sind Sie bei uns richtig,

Welche Unterlagen sind notwendig?

Senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an unsere Personalabteilung per email an: job@solteq.eu. Bitte beachten Sie, dass Ihre Bewerbungsunterlagen folgende Inhalte haben:

- Anschreiben (bitte unbedingt die Stellenbezeichnung, den Ort, sowie das frühestmögliche Eintrittsdatum und Ihre Gehaltsvorstellungen angeben.
- Lebenslauf mit aktuellem Lichtbild
- Arbeitszeugnisse
- Evtl. weitere Zertifikate (PC-Kenntnisse, Sprach-Zertifikate, etc)

Ihre Bewerbung senden Sie bitte an: job@solteq.eu



Der Erfolg gibt immer Recht

Aktuelle Aufstellung eigener SolteQ-Niederlassungen



Deutschland
USA - Florida
USA - Californien-Süd
USA - Californien-Nord
USA - New Jersey

Niederlande
Österreich
Schweden
Norwegen
Finland

Spanien
Slovakei
Afrika-South, Kapstadt
Afrika-West, Nigeria
Caribbische Inseln

Seien Sie dabei !

