

Die Energie der Zukunft kommt von oben.

*Hochwertige SOLARZIEGEL als direkte Dacheindeckung,
ausgeführt vom Dachdecker Ihres Vertrauens.*



Werden Sie **SOLTEQ-PARTNER** als eigenständige **HANDELSVERTRETUNG** im **DIREKTVERTRIEB**

**Gebietsvertretungen zu vergeben
EINMALIGE CHANCE !**



WWW.SOLTEQ.EU

WWW.SOLARZIEGEL.EU



Ein Dach - 5 Talente

1. Perfekter Wetterschutz

Sturmfest bis CAT 4 / 360km/h
Hagelschutzklasse 6 mit 60mm Eiskugeln

2. STROM

durch unsichtbare Photovoltaik

3. HEIZUNG & WARMWASSER

durch unsichtbare Solarthermie
GANZJÄHRIG und kostenlos dazu !

4. KÜHLUNG IM SOMMER

durch die Hinterlüftungsfunktion jeder einzelnen Ziegel wird die Dachhaut im Sommer gekühlt
= angenehmes Wohlfühl-Klima im Inneren, ganzjährig

5. E-AUTO LADEN

Durch die Solarthermie-Funktion eines SolteQ-Solardaches heizen Sie das Haus nicht mit Strom. Der erzeugte Strom steht somit zur freien Verfügung, Sie können Ihr E-Auto kostenfrei laden.

STROM
HEIZUNG
E-AUTO
...alles KOSTENLOS

und ohne Öl und Gas !
Ihr Dach - ein wahres Kraftwerk.

Weitere Infos auf unserer Homepage
und im Bookstore:

WWW.SOLTEQ.EU



SIEGER
Deutscher Nachhaltigkeitspreis
Architektur, Design, Nachhaltigkeit, Vorreiter
... aus über 880 europäischen Unternehmen.

Verkaufen Sie hochwertige Solar-Dächer mit Zubehör

...keine billigen Standard-PV-Anlagen mit Preiskampf... Sie verkaufen den Mercedes oder Porsche für's Dach.

Was wir Ihnen bieten: Eine tolle Existenzgrundlage

Wenn ein Kunde eine neue Dacheindeckung benötigt, ob Neubau oder Sanierung, dann bieten Sie ihm ein SolteQ-Solardach nach seinen Wünschen und passend zu seinem Budget an. Wir verkaufen NICHT über den Preis, der Preis ist fair.

Sie verkaufen „den Mercedes oder Porsche für's Dach“
Er wird es lieben.

Mit Alleinstellungsmerkmal brauchen Sie als Verkäufer keinen anderen Verkäufer am nächsten Tag zu befürchten, oder Wettbewerbsangebote, die Sie unterbieten müssten.

Sie verkaufen ein hochpreisiges Produkt, das bei 50 oder 80.000 Euro beginnt, aber einfacher zu verkaufen ist, als eine Kaffeemaschine oder ein Staubsauger, vor dem Sie den Kunden erst noch überzeugen müssen.

Denn: Der Kunde lädt Sie ein, weil er tatsächlichen Bedarf hat, und Sie der einzige sind, der solch ein hochwertiges Produkt, wie von SOLTEQ, anbietet.

Bestes Know-How + Made in Germany + Alleinstellung + TOP-Produkt + TOP-Verdienst !

Mit einer hervorragenden und professionellen Beratung beim Kunden bieten wir maßgeschneiderte Lösungen zur Energiegewinnung mit dem Ziel, möglichst hohe Autarkie für Strom und Heiz-Energie und weg von fossilen Energien. 100% saubere und CO2-freie Stromgewinnung und das Ganze mit Ertrags-Plus für den Kunden. So macht verkaufen Spaß!

Geld verdienen ?

Sind Sie gewillt, ALLES zu geben und richtig gutes Geld zu verdienen ? Dann sind Sie bei uns richtig !

Keine Sorge, wir suchen keine Drückerkolonne. Wir sind fair gegenüber unseren Kunden und unseren Mitarbeitern.

Grundvoraussetzung aber ist: Sie wollen Geld verdienen – und das sollen Sie auch !

Es sind gute Provisionen eingerechnet. Bereits mit 4-5 Abschlüssen pro Monat können Sie bereits 5stellig verdienen.

Wir geben Ihnen ein tolles Produkt-Programm und einen tollen Markt in die Hand. Ihr Verdienst liegt jedoch in Ihrer Hand.

Der Regelverdienst liegt bei z.B. nur 4 Dächern im Durchschnitt pro Monat bei 8-10.000 Euro.

Hervorragende Marktchancen + Gutes Produkt + Fairer Marktpreis

Sie bieten keine Billig-Produkte an, aber auch keine überbeuerten. Das SolteQ-Solardach kostet gleich oder nur geringfüg mehr, als eine herkömmliche Dacheindeckung plus Aufdach-PV-Anlage.



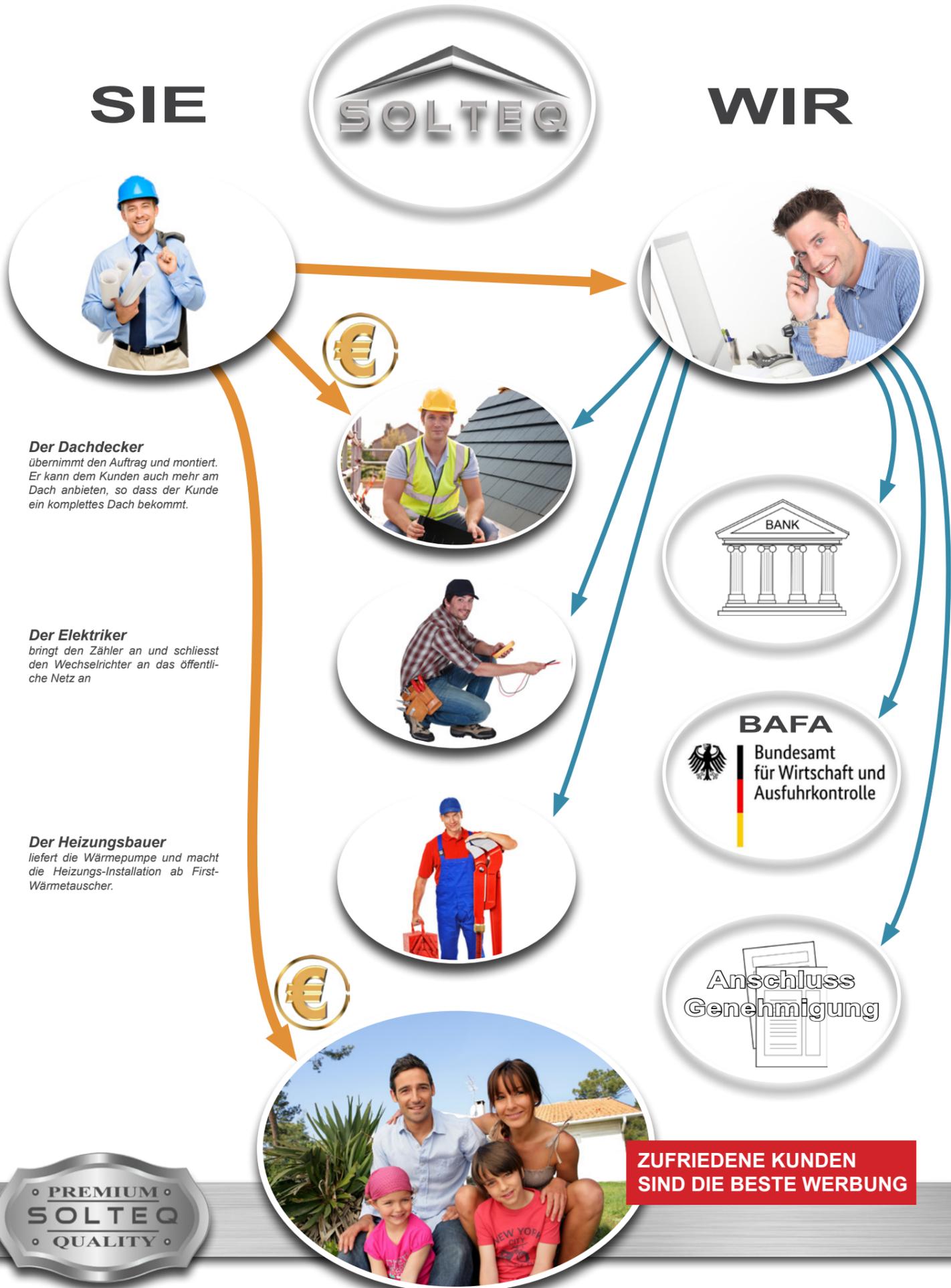
Der Vertriebsweg: Hersteller, Vertrieb & Handwerk

SolteQ bietet unendliche Möglichkeiten durch Einbindung des örtlichen Handwerks

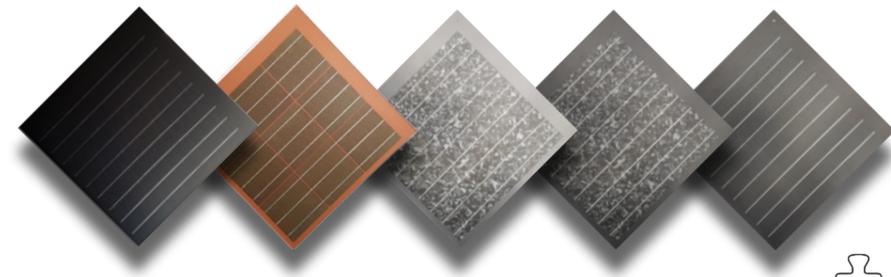
Sie verkaufen eine Produkt-Auswahl aus über 30 verschiedenen Dach- und Fassaden-Varianten und unendlichen Farben

... für jeden Geschmack und jedne Geldbeutel das Richtige.

Auszug der wichtigsten Varianten:



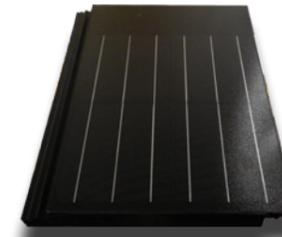
Quad40 -Solardachziegel



nur 14 kg pro m²

SolteQ System Ziegel

Zur Kombination mit herkömmlichen Beton-Dachsteinen



SolteQ-Systemziegel-single size Premium-Black

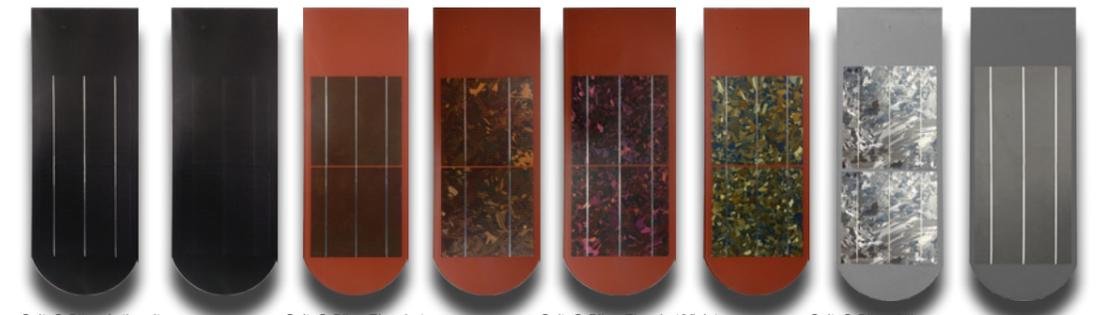


SolteQ-Systemziegel-single size Premium-Black-Plus

BIBER -500

Der klassische Biberschwanz Biber500 mit hoher Flächenleistung

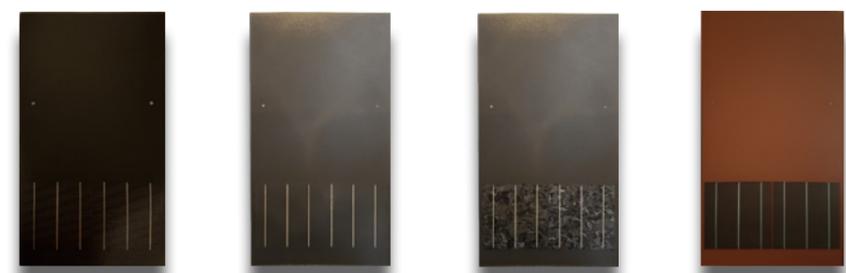
Einziger Anbieter für den Denkmalschutz !



SolteQ-Biber Anthrazit, SolteQ-Biber Anthrazit-Plus, SolteQ-Biber Ziegelrot, SolteQ-Biber Toscana, SolteQ-Biber Ziegelrot/Violett, SolteQ-Biber Ziegelrot/Camouflage, SolteQ-Biber Silbergrau, SolteQ-Biber Felsgrau

INFINITY

SolteQ-Infinity 60x33 / 50x33 cm kombinierbar mit herkömmlichen Faser-/Zementplatten



SolteQ-Infinity Anthrazit, SolteQ-Infinity Basaltgrau, SolteQ-Infinity-Schieferoptik, kombinierbar mit Echt-Schiefer, SolteQ-Infinity Ziegelrot

... und weitere in unserer Produktübersicht.

Entwicklung der Photovoltaik:



Aufdach

Indach

Solarziegel

Vergangenheit ...

Vergangenheit ...

ZUKUNFT !



ELEKTRIKER !

ELEKTRIKER !

DACHDECKER !

Und genau darum geht's: Ästhetische Dacheindeckungen, keine Billig-PV aus Fernost

Kaufanreiz Nr.1: Photovoltaik in schick und ästhetisch

ENERGIE ist ein Hauptthema für die Zukunft.

SOLTEQ bietet nicht nur „ein Produkt“ an, sondern Lösungen zur Erzeugung und Deckung des kompletten Energiebedarfs für Strom und auch Heizwärme, die über das eigene Hausdach de selbst erzeugen werden, ohne Gas und Öl zu verbrennen.

Saubere Energiegewinnung, -Speicherung und effektive Nutzung.
Strom und Heizwärme.

Wetterschutz + Photovoltaik + Solarthermie und alles mit Stil und Ästhetik.

Die Lösung ist:

1. Strom zur Eigenbedarfsdeckung bzw. Photovoltaik, aber in ästhetischer Form, um Kaufanreize zu schaffen
2. Heizwärme über Solarthermie (nicht über Strom)
3. E-Auto mit dem Überschuss laden

Und

4. um es massentauglich zu machen, muss der Dachdecker eingebunden werden, sowie der Heizung-Installateur, der die Wärmepumpe liefert und anschliesst, an das Wärme-Absaugrohr, das von unserem Solardach kommt.

Ein perfektes Zusammenspiel. Und er Kunde ist mit einem bezahlbaren Preis auch noch zufrieden.

SO bekommen wir eine flächendeckende Lösung hin, die auch „schnell“ realisierbar ist.

Wir unsererseits haben eben dafür a) das Produkt entwickelt und b) die Produktionsmöglich und zwar in Deutschland vorbereitet.

Keine „Photovoltaik“ - EIN RICHTIGES BAUPRODUKT !

Wir verkaufen keine herkömmliche „Photovoltaik“. Wir verkaufen hochwertige Dachprodukte, ein „hochwertiges Dach“. Den „Mercedes für Ihr Dach“. Ein Kunde, der nur „Photovoltaik“ sucht und eigentlich kein neues Dach benötigt, ist nicht unser Kunde. Unser Kunde ist der, der ein neues Dach braucht, z.B. für Neubau oder Renovierung, und auch an Photovoltaik denkt. Und das hat man schnell raus. Derjenige, der ein neues Dach sucht, hat i.d.R. auch das Geld. Renovierung ist noch schöner, da ist das Grundbuch meist wieder frei. Derjenige, der ein Dach braucht, „MUSS“ ein Dach kaufen. Warum nicht gleich mit Photovoltaik ? und das zum gleichen Preis, wie normales Dach plus herkömmliche Aufdach-PV-Anlage. In der Regel liegen wir nur geringfügig, ca. 10-20% drüber. Das ist aber auch gut so. Denn wir verkaufen hochwertige Produkte, „100% made in Germany“, keine Fernost-Ware.

**Eine DIREKTE Solar-Dach-Eindeckung - DAS ist die Zukunft !
Das SolteQ-Solardach als direkte Dacheindeckung.**

Das SOLTEQ-Solardach erfährt immer mehr Beliebtheit !

Was wir Ihnen bieten:

- Faire, ehrliche und langfristige Kooperation
- Dynamisches und visionäres Unternehmen mit flachen Hierarchien / familiärer Atmosphäre / Teamspirit
- Fairer Umgang
- Ein Produkt, für das der Kunde Bedarf hat (Jedes Haus braucht ein Dach, Städte und Gemeinden legen SOLARPFLICHT auf !)
- Ein Produkt, das Spaß beim Verkaufen macht
- Einen Kunden, der sowieso Geld für ein normales Dach ausgeben muss und an PV Interesse hat. Sie müssen ihm nur noch zeigen, dass er zum gleichen Preis eine sehr viel ästhetischere und hochwertigere Lösung bekommen kann, als Standard-PV – Sie können gar nicht „nicht verkaufen“ !
- Ein Produkt mit Alleinstellungsmerkmal im Markt - Keine Angst, dass am nächsten Tag ein anderer Verkäufer kommt !
- Sie bekommen ein eigenes Vertriebsgebiet - Alleiniger Vertrieb mit unseren Produkten in Ihrer Region, Sie unterliegen keinem Preiskampf !
- Produkte mit Alleinstellungsmerkmal - Sie unterliegen keinem Preiskampf !
- Freiraum / Selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten
- Voller Support: Vollausstattung, mit allem Demomaterial, Demokoffer, modernstem Laptop, Angebotstool, Handy und mobilem Drucker, gebundene Angebotsmappen uvm.
- Mehrere Vertriebsstufen (B2C + B2B) und doppelte Erfolgsquote
- Sie treiben selbst den Verkauf an, indem Sie den bereits kaufwilligen Kunden zum Dachdecker vermitteln
- Hohe Erfolgchancen durch Vorqualifizierung: Die Infopiraten und Billig-PV-Sucher werden herausgesiebt. Unser Kunde meint es ernst und hat echten Bedarf.

Hinweis: Sie bauen den Vertrieb über den Fachhandel in Ihrer Region auf. Wir beraten den Bauherrn und holen den Auftrag ein. Anschließend vermitteln Sie den Auftrag an einen geeigneten Dachdecker, den Sie auch zum Multiplikator machen, der für Sie weitere Verkäufer mit eigenen Kunden macht. Auch von diesem „Selbstläufer“ bekommen Sie Ihre Provisionen.

2

Sie fahren zweigleisig:

1. Endkundenberatung

Sie beraten den Bauherrn direkt in Sachen Photovoltaik und Heizung (das SolteQ-Heizungs-Konzept ohne Gas und Öl) und holen den Auftrag ein. Den vermitteln Sie an einen lokalen Verleger, z.B. Dachdecker, Zimmerer, oder andere Fachbetriebe. Der Dachdecker bestellt bei seinem lokalen Baustoffhändler oder Dachdecker-Einkauf.

Sie bekommen Ihre Provision von uns.

2. Dachdecker, Zimmerer und weitere Fachbetriebe

gewinnen Sie gleich dazu als neuen Partner und gewinnen einen enormen Multiplikator !

Sie beraten gemeinsam mit ihm auch seine Kunden oder er macht's selbst. Damit haben Sie auch DOPPELTE und DREIFACHE Erfolgchancen. Denn wenn Sie einen Dachdecker gewonnen haben, verkauft er eigenständig und Sie bekommen auch dafür Ihre Provision. Einfacher geht's nicht.

Ein vorbereitetes Vertriebskonzept, kurze Einarbeitungszeit

SolteQ-Produkte sind sehr gut flächendeckend im gesamten Bundesgebiet beim Baustoffhandel bzw. Dachdecker-Einkaufs-Genossenschaften erhältlich. Dort, wo der Dachdecker gerne einkauft. Mit über 6.600 Niederlassungen bzw. Baustoffhändlern bundesweit haben Sie eine hervorragende Unterstützung vor Ort.

Schulung - kurz und unkompliziert

Aufwändige Schulungen gibt es nicht. Sie erhalten Schulungsunterlagen in pdf-Form und arbeiten diese in Ruhe zuhause durch. Die Einarbeitungszeit ist relativ kurz. Sie brauchen nur die Produkteigenschaften und Varianten zu erklären, kein Dachhandwerk zu lernen. Sie beraten Ihrem Kunden eine tolle Lösung für sein Energieproblem an. Binnen 2-3 Tagen Selbststudium anhand SolteQ-Produktunterlagen haben Sie bereits eine sehr gute Kenntnis-Basis, mit der Sie sofort loslegen können. Die Unterlagen erhalten Sie, sobald die Kooperationsvereinbarung besiegelt wurde.

In monatlichen Vertriebs-Schulungen und Workshops im SolteQ-Werk oder per Webinar per Videoschaltung werden Sie stetig weitergeschult und sind immer auf dem neusten Stand.

Ihre Verkaufsargumente:

„Sie brauchen ein neues Dach ? Dann aber gleich mit PV !“

Das SolteQ-Solardach kostet genausoviel, wie ein normales Tonpfannendach plus Aufdach-PV mit gleicher Leistung. Ein Kunde, der ein neues Dach braucht und an PV denkt, „muss“ ein SolteQ-Dach kaufen.

„Sie bestellen ein SolteQ-Dach und bezahlen nur die Hälfte - wir sorgen dafür !“

1. Endkunde zahlt keine Mehrwertsteuer
2. Mit einem SolteQ-First-Wärmetauscher und Nutzung des Daches als Wärmequelle für eine Wärmepumpe bekommt der Kunde 40-70% BAFA-Zuschuss.

„Sie zahlen nur z.B. 150 Euro im Monat für Ihr neues Dach mit PV, ohne Grundbuch-Eintrag, keine Anzahlung“

SolteQ-Partner-Banken bieten sehr lukrative „SolteQ-Energetische Finanzierung“ an.

„Der Mercedes oder Porsche für's Dach“

Sie verkaufen ein hochpreisiges Produkt „Made in Germany“

„Ein neues Dach mit Solar für nur z.B. 168,- Kosten im Monat“

oder in manchen Fällen sogar mit Überschuss

„Sie zahlen monatlich nur 150 Euro für Ihr neues Dach, inkl. PV. Ohne Grundbuch, ohne Anzahlung“

oder in manchen Fällen sogar mit Überschuss

„Ein neues Dach mit Solar für nur z.B. 168,- Kosten im Monat“

oder in manchen Fällen sogar mit Überschuss

Mit diesen Hammer-Argumenten können Sie gar nicht „nicht verkaufen“ !

Wichtig zu wissen:

Der Kunde, der nur „Photovoltaik“ sucht ist nicht unser Kunde. Normale Photovoltaik-Anlagen sind somit keine Konkurrenz. Unser Kunde ist der, der ein neues Dach braucht UND an Photovoltaik denkt. Dieser kommt an SolteQ nicht vorbei.

Wieso ?

1. Weil das SolteQ-Dach auf der Rechnung genausoviel kostet, wie ein Tonpfannen-Dach PLUS Aufdach-PV-Anlage mit gleicher Leistung.
2. Für das GESAMTE DACH gilt MwSt.-Entfall, inkl. Baugerüst und Dixi-Klo.
3. ZUSÄTZLICH 40-70% BAFA-ZUSCHUSS

Bei Nutzung als Solarthermie-Anlage, bzw. Wärmequelle für eine Wärmepumpe, erhält der Kunde den gleichen Fördersatz FÜR DAS GESAMTE SOLTEQ-DACH, wie für die Wärmepumpe.

Damit zahlt der Kunde für das SOLTEQ-DACH nur noch die Hälfte. Somit ist das komplette SolteQ-Dach sogar GÜNSTIGER, als nur eine Aufdach-Anlage mit gleicher Leistung.

Hervorragende Verkaufschancen !



SolteQ's Vision ist es

- a) bundesweit sämtliche Dächer mit Solar einzudecken. und
- b) Vertrieb und Handwerk einzubinden

Denn JEDES Dach muss die Energie nutzen, die bereits auf ihm liegt. Und genau das schaffen wir als Hersteller nicht allein. Das muss auch nicht sein. Wir finden es viel schöner im Team zu arbeiten, und wenn alle im Team zusammenhalten.

Wir als Hersteller „müssen“ nicht die Installationen durchführen und uns dafür eigene Montagetrupps aufbauen, die nur Geld kosten.

Die Montageteams gibt es schon: Der Dachdecker

Wir möchten dem Dachdecker auch nicht seine Kunden weg nehmen. Im Gegenteil:

Der Dachdecker ist doch schon vor Ort. ER soll die Installationen durchführen.

Der Dachdecker wird nicht mehr um das Thema „Solar“ drumrum kommen. Wir haben für den Dachdecker ein Produkt entwickelt, das keine „Photovoltaik“ ist, sondern eine richtige Dachziegel nach Fachregeln, wie eine Frankfurter Pfanne. Nur eben mit nützlichen Nebenfunktionen.

Und für den Vertrieb brauchen wir SIE !

Als kompetenter Partner im Vertrieb verkaufen Sie auf ehrliche Weise, nichts wird geschönt, ein gutes und hochpreisiges Produkt.

„Hochpreisig“ bedeutet nicht gleichzeitig „teurer“. Ein Auto ist auch „hochpreisig“.

„Hochpreisig“ bedeutet lediglich, dass es nicht um 100 oder 200 Euro geht.

Es geht hier um Angebotsvolumen im Regelbereich ab 50.000 Euro. Aber das ist ein normales Dach vom Dachdecker auch.

Was kostet ein SolteQ-Dach wirklich ?

Antwort:

1. Etwas mehr als eine Dacheindeckung plus Aufdach-PV-Anlage mit gleicher Leistung, ca. 10-20% mehr
2. Mit aktuellen Fördermitteln nur noch die Hälfte oder weniger

Wie geht das:

1. Kompletter Mehrwertsteuer-Entfall - GARANTIERT

Sie zahlen keine MwSt. für das gesamte Dach und allen Umfeldmaßnahmen, inkl. Baugerüst und Dixi-Klo
= 19 % weniger
Für ein herkömmliches Ton-Dach zahlen Sie volle MwSt. Damit ist das SolteQ-Dach schon gleich-preisig

2. Wärmepumpen-Förderung - GARANTIERT

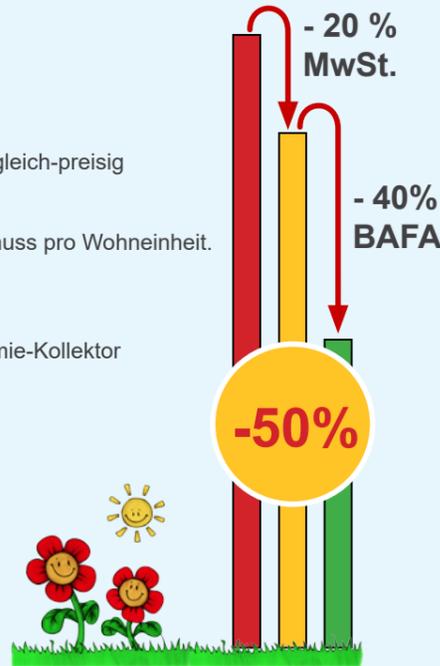
Für die verbleibende Summe gibt es 40% (30+5+5%) GARANTIERTEN Wärmepumpen-Zuschuss pro Wohneinheit.

Einfaches Rechenbeispiel: (Zahlen sind zur einfacheren Rechnung gerundet)

1. Dach kostet 119.000 Euro, Komplettsanierung, neues Dach, mit Photovoltaik und Solarthermie-Kollektor
2. 19% Mehrwertsteuer-Entfall => es verbleiben 100.000 Euro
3. 40% auf 100.000 € = es verbleiben nur noch 60.000 € (von rund 120.000 €)

4. HINWEIS: Die Wärmepumpen-Förderung gibt es „pro Wohneinheit“

Ist eine Teilung in zwei Wohneinheiten möglich ? I.d.R. ist das einfach realisierbar. Dann erhalten sie die Förderung zweimal. Eine genaue Berechnung macht der Energieberater. Theoretisch verbleiben dann nur noch 20.000 € vom ursprünglichen Kaufpreis.
Hinweis: Diese Fördermittel sind unabhängig von Bonität, Einkommen oder sonst etwas. Diese Fördermittel erhält man bedingungslos und garantiert.



Fazit:

**Das SolteQ-Solardach kostet also WEIT WENIGER, als ein herkömmliches Dach mit Aufdach PV !
Statt 120.000 € zahlen Sie nur 20.000 Euro.**

Das ist sogar weniger, als eine reine PV-Aufdach-Anlage mit gleicher Leistung.

Nutzen Sie diese Möglichkeit, solange es sie noch gibt !

Eine optimale Gestaltung der Fördermittel und korrekte Beantragung kann nur ein guter Energieberater.

Wir beauftragen einen Energieberater aus unserem Partner-Netzwerk für Sie und er wird das Beste für Sie rausholen.



**Sie trauen der Sache nicht ?
Zu schön, um wahr zu sein ?**



Unser HAMMER-ANGEBOT:

1. Sie bestellen einen CAD-Verlegevorschlag für Ihr Dach für 399 Euro, damit wir Ihnen Vorschläge für das Design für Dach und Heizung machen können und die genauen Mengen ermitteln können, um ein Angebot erstellen zu können. Diese Kosten bekommen Sie bei Beauftragung komplett wieder gutgeschrieben.

2. Wenn alles passt bestellen Sie das Dach. Die Bestellung können Sie bei Ihrem Dachdecker einreichen, oder bei uns. Wir leiten Ihre Bestellung an einen autorisierten Fachpartner weiter.

3. Sie lehnen sich zurück, wir kümmern uns um alles Weitere.

4. Wir beauftragen einen Energieberater aus unserem Netzwerk, der für Ihr Projekt einen kompletten energetischen Sanierungs-Fahrplan erstellt, damit Sie die maximal mögliche Förderung bekommen.

Kostenpunkt: 3.000 Euro.

Diese Kosten übernehmen wir für Sie !

5. Auf Wunsch kümmern wir uns auch um eine Finanzierung und sprechen mit geeigneten Banken und finden eine Finanzierung des Komplett-Paketes

Unser GARANTIE-VERSPRECHEN und IHRE SICHERHEIT:

Ihre Bestellung ist nur gültig, wenn Sie die vom Energieberater ermittelte Förderung bekommen. Ansonsten haben Sie keine Verpflichtungen und die Bestellung wird storniert. Damit gehen Sie kein Risiko ein, wenn es keine Fördermittel gibt.



SOLTEQ-FINANZIERUNGS-VORSCHLAG

**OHNE Anzahlung, mit
GERINGEN Zinsen und
OHNE Grundbuch-Eintrag**

bis zu einer Finanzierungssumme bis 50.000 Euro, ggf. auch höher.

**Das SolteQ-Dach kostet WENIGER,
als ein herkömmliches Tonpfannen-Dach mit Aufdach-PV**

Finanzierungs-Beispiele: (Werte gerundet und unverbindlich)

a) 1 Wohneinheit

Kaufpreis:	120.000 €
MwSt.-Entfall:	-20.000 € = 100.000 €
40% BAFA-Förderung:	- 40.000 € = 60.000 €
Finanzierungsaufwand:	60.000 €
Mntl. Zahlungen an die Bank:	400 €
Abzgl. Stromkosten (80%):	-160 €
	(ohne Berücksichtigung der zusätzlichen Stromkosten für eine Wärmepumpe)
<u>Abzgl. Heizkosten (100%)</u>	<u>-150 €</u>
<u>Verbleibende Kosten:</u>	<u>-90 €</u>

a) 2 Wohneinheiten

Kaufpreis:	120.000 €
MwSt.-Entfall:	-20.000 € = 100.000 €
2x40% BAFA-Förderung:	- 80.000 € = 20.000 €
Finanzierungsaufwand:	20.000 € (von 120.000 € !!)
Mntl. Zahlungen an die Bank:	140 €
Abzgl. Stromkosten (80%):	-160 €
	(ohne Berücksichtigung der zusätzlichen Stromkosten für eine Wärmepumpe)
<u>Abzgl. Heizkosten (100%)</u>	<u>-150 €</u>
<u>Verbleibende Kosten:</u>	<u>+170 € ÜBERSCHUSS !!</u>

Hinweis. Diese Berechnung ist nicht geschönt, jedoch unverbindlich. Die verbindliche Berechnung wird von einem Energieberater durchgeführt, der auch die Beantragung durchführt.

Wir wollen die „Welt retten“

Unsere Vision:

Nutze vorhandene Flächen: Dein Dach !

Werde Eigenenergieversorger, rein mit Deinem Dach !

HANDELSVERTRETUNG

Was wir suchen:

- Profi-Verkäufer, denen wir nicht das Verkaufen beibringen müssen
- Leute, die eine kaufmännische Ausbildung abgeschlossen haben, und/oder
- langjährige Erfahrung im Vertrieb haben
- Echte Verkäufer, die mit Menschen gut und ehrlich umgehen können (KEINE Drücker-Mentalität)
- Verkäufer, die Spaß an hochpreisigen und erklärungsbedürftigen Produkten haben
- Keine Techniker, sondern echte Verkäufer
- Verkäufer, die sich zutrauen, eigenständig ein B2B-Vertriebsnetz in ihrer Region aufzubauen und zu betreiben
- Leute, die etwas Gutes tun wollen, und dabei noch Geld verdienen wollen, nämlich einen Beitrag zur sauberen Energiegewinnung
- Verkäufer, die „richtig“ Geld verdienen wollen, denn gedeckelt wird nix ! Die nicht auf ein „Fixum“ aus sind, sondern viel Geld über gute Provisionen verdienen möchten.
- Wer viel verkauft, soll auch viel verdienen. Und genau diese unterstützen wir noch mehr, denn erst dann verdienen auch wir Geld.

Was wir erwarten:

- Ehrliche und gute Beratung
- Hohe Motivation, gutes Geld mit einer guten und ehrlichen Beratung zu verdienen - KEINE Drücker-Mentalität
- Vertriebserfahrung
- Hohes Verantwortungsbewusstsein
- Gepflegtes Auftreten
- Spaß am Verkaufen
- Spaß daran, Menschen, Tieren und Umwelt Gutes zu tun
- Regionen: bundesweit in Ihrer Region mit definiertem Umkreis
- Eigenständige Vertriebstätigkeiten, jeweils in der eigenen Region - Für Ihren Erfolg sind Sie selbst verantwortlich !

Was wir bieten:

- Eine TOP-Verdienstmöglichkeit, für die, die wirklich arbeiten und Erfolg haben wollen
- Ein breites Produkt-Portfolio mit Alleinstellungsmerkmal
- Keine Billig-Produkte aus Fernost, sondern echte 100% Made-In-Germany-Produkte
- Ein TOP-Produkt mit einem TOPP-Markt und einem sehr hohem Marktpotential
- Ziel-Einkommen sollte sein >15..20.000 Euro pro Monat - absolut realistisch bei einem Händlernetz von 50-100 aufgebauten Händlern (Dachdecker, Architekten, Hausanbieter). Wir erwarten sogar, dass Sie ein gutes Gehalt für sich erzielen, z.B. 8.000 oder 12.000 Euro pro Monat bereits nach wenigen Monaten, oder gern auch mehr. Das bei normaler Anstrengung. Denn je mehr Sie verdienen, umso mehr verdienen auch wir.
- Alleinstellung unserer Produkte in der eigenen Region - Sie bekommen GEBIETSSCHUTZ, wenn Sie erfolgreich sind und die Umsatzziele erreichen
- Bei uns kommen die Kunden zu uns ! Unser Kunde „muss“ ein neues Dach kaufen, weil sein altes kaputt ist, oder er neu baut, und „möchte“ Photovoltaik haben, um von Strom- und Heizkosten runter zu kommen. Nun kommen Sie und bieten ihm ein ästhetisches Solardach zum gleichen Preis einer hässlichen Aufdach-PV-Anlage an. Ein deutsches Produkt. Was glauben Sie, wofür der Kunde sich entscheiden wird ?
- Eine TOPP-Karriere-Chance
- Ein vorbereitetes Netzwerk mit Verarbeitern für kurzfristige Vertragsabschlüsse
- Relativ einfaches Verkaufen, da unser Kunde tatsächlichen Bedarf hat und unser Produkt „haben will“

Sie steigen in einen perfekt vorbereiteten Vertrieb mit Handel, Verarbeitern und sogar vorhandenen Kunden ein. SOLTEQ macht zentrale Werbung für viel Geld, um Sie vor Ort zu unterstützen. Das funktioniert soweit. Jetzt brauchen wir SIE !

IHRE BEWERBUNG

Der Ablauf:

1. Sie lassen uns Ihre Bewerbung zukommen
2. Anschliessend bekommen Sie ein Antragsformular für eine Handelsvertretung mit Ihrem Wunsch-Gebiet
3. Wenn alles passt, bekommen Sie Post von uns und können loslegen. Keine langen Einarbeitungszeiten notwendig, Prospekte und Katalog auswendig lernen genügt.

Voraussetzungen:

- Erfahrungen im Produktverkauf
- Seriöses Auftreten für hochpreisige Produkte
- Motivation
- Sie treten als eigenständige Handelsvertretung auf
- Keine weiteren Photovoltaik-Produkte

Welche Unterlagen sind notwendig?

Senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, wenn noch nicht geschehen, an unsere Personalabteilung per email an: job@solteq.eu. Bitte beachten Sie, dass Ihre Bewerbungsunterlagen folgende Inhalte haben:

- Vollständiger Lebenslauf mit aktuellem Lichtbild, Schulzeugnisse, Praktikumszeugnisse, Arbeitszeugnisse
- Evtl. weitere Zertifikate (PC-Kenntnisse, Sprach-Zertifikate, etc.)

Bewerbungen an: job@solteq.eu
Ansprechpartner: Dipl.-Ing. B.Bayer



Der Vertriebs-Ablauf:

Sie verkaufen an Bauherrn, vermitteln an den geeigneten Dachdecker und halten den Prozess im Auge.

Ihre Provision bekommen Sie von uns.

Der Dachdecker bestellt über seinen Bedachungs-Fachhandel, der dann wiederum bei uns bestellt. Damit haben Sie noch einen Vertriebsweg automatisch dazu: Sie lernen den Dachdecker kennen und beraten gemeinsam auch seine weiteren Kunden.

Ein extremer Multiplikator !

Kooperation:

1. Laden Sie hier den Kooperationsvertrag als Berater, wenn alles passt bitte unterzeichnen und im Original per Post einsenden.

Downlad Kooperationsvertrag:

www.solteq.eu/HV/Dach%26Solarbau_Emsland_GmbH-Handelsvertretungs-Vereinbarung.docx

2. Zahlen Sie den Betrag für das Vertriebs-Produktmuster-Paket ein und senden Sie uns einen Überweisungsbeleg mit Ihren Kontaktdaten im Verwendungszweck

3. Anschliessend bekommen Sie unkomplizierte Schulungsunterlagen, sowie Produktmuster mit Prospektmaterial und können bereits nach wenigen Tagen loslegen.

Der Verkaufsablauf:

1. Sie beraten Ihren Kunden und

a) lassen den Kaufantrag unterzeichnen

b) nehmen den Auftrag (PEB, Projekt ErfassungsBogen) für einen ersten Verlegevorschlag als CAD-Zeichnung des Kundendaches (VVS1) auf.

Die VVS1 ist kostenpflichtig mit 199,- Euro, die der Kunde im Auftragsfall komplett zurück bekommt.

Der Kunde signalisiert damit seine Ernsthaftigkeit. Ausserdem handelt es sich um richtige CAD-Zeichnungs-Arbeit, bei der das Kundendach im CAD-System nachgebildet und mit den gewünschten SolteQ-Solarziegeln belegt wird.

Die kostenpflichtige Berechnung dient zur qualifizierung der Ernsthaftigkeit des Kunden. Nach Auftragseingang bekommt der Kunden den Betrag vollständig gutgeschrieben.

2. Sobald die Bestellung und Zahlung vollständig bei uns eingeht, startet der Auftrag:

a) Sie suchen sich einen geeigneten Dachdecker in Kooperation mit dem örtlichen Bedachungs-Fachhandel aus unserem Netzwerk aus, der die Ausführung machen möchte. Er bekommt, (nach Kooperationsvertrag mit ihm) den Kaufantrag übertragen und erstellt das finale Angebot auf seinem Briefkopf. Hierbei kann Ihnen unser Vertriebs-Team unterstützung leisten und einen Dachdecker über das SOLTEQ-Vertriebsnetzwerk gemeinsam mit dem örtlichen Bedachungs-Fachhandel bzw. seinem Aussendienst ausfindig machen.

b) wird Ihnen Ihre Provision gutgeschrieben, auch bei Teilbeträgen entsprechend anteilmäßig.

So einfach und unkompliziert.

Wir haben alles vorbereitet für Sie, das „TUN“, müssen Sie !

Mit einem SOLTEQ-Solardach machen Sie Menschen glücklich.



*Sie verkaufen ein hochpreisiges und hochwertiges Produkt,
für einen fairen Preis.*

Ein 100% Made-In-Germany-Produkt mit Produktion in Deutschland.



Aufstiegsmöglichkeiten: Das SolteQ-Franchise-Konzept - Der SolteQ-Pavillion

als regionales Musterdach- und Verkaufszentrum für SolteQ-Solardächer, Stromspeicher und Zubehör

Ein Beratungszentrum, zur Beratung der Bauherren, Architekten, Dachdecker. Übernehmen Sie als Franchisenehmer ein schon funktionierendes und expandierendes Geschäftsmodell !

a) Energiegewinnung + b) Speicherung + c) effiziente Nutzung + d) fachgerechte Ausführung. Wir richten für Sie ein TOPSCHICKES Verkaufs- und Ausstellungs-Zentrum für SolteQ-Solardächer bezugsfertig ein. Und: Sie bekommen die exklusive Gebietsvertretung und die Vertriebslizenzen.

Im SolteQ-Ausstellungs- und Verkaufs-Pavillion mit einem Durchmesser von 20m befindet sich eine luxuriöse Ausstellung, mit dahiner liegenden Büros, ähnlich wie in einem Autohaus der gehobenen Klasse, in der Sie Kunden empfangen und perfekt beraten und Vertragsabschlüsse machen können. Hervorragende Möglichkeit schnell und sicher zum Auftragsabschluss kommen.

Perfekt präsentieren - mit dem SolteQ-Pavillion !



**Inkl. Musterdach mit 30kWp-Leistung zum Vorführen
und Finanzierungsunterstützung**

Wussten Sie's: Bei Vertragsabschlüssen innerhalb der Unternehmens-Räumlichkeiten hat der Kunde keine Rücktrittsmöglichkeit. Hier gilt kein „Fernabsatzgesetz“ und kein Widerrufsrecht (!). Lediglich gegen Stornogebühren, z.B. 25%, können wir eine Rückabwicklung genehmigen, die unseren und Ihren Gewinn beinhalten.

Widerrufsrecht hat ein Kunde nur, wenn der Vertragsabschluss „ausserhalb der Unternehmensräumlichkeiten“ erfolgt. Dies gilt nicht für Vertragsabschlüsse „innerhalb der Geschäftsräume“, also in unserer Niederlassung (Verkaufspavillon), Messestand usw.

**Machen Sie Ihren Traum wahr !
Was gibt es schöneres, als**

- Ihr eigener Chef zu sein
- Ihr eigenes Betriebsgebäude
- eine eigene Ausstellung
- ein eigenes Büro
- Ihr eigenes Team mit Sekretärin
- richtig gutes Einkommen

... SolteQ macht's möglich !



**Das „Energieberatungs-Zentrum 2.0“
für
Energie-Erzeugung
-Speicherung
und effiziente Nutzung
als Dauer-Ausstellung**

***Denn:
Die Energie der Zukunft
wird vom Dach kommen !***

Die SolteQ-Regional-Vertretung - ein richtiges Unternehmen im Unternehmen

- 1. Ihr Betriebsgebäude mit Ihrem eigenen Büro und Ausstellung**
- 2. Sekretärin zur Unterstützung für Telefon, Termine und Organisation**
- 3. Exklusive Vertriebslizenz in Ihrer Region**
- 4. Sie stellen mehrere Unterverkäufer auf Provisionsbasis oder fest ein**
- 5. Ein oder zwei Montage-Teams mit je einem MB-Sprinter als Montage - u. Werkstattwagen für technische Unterstützung Ihrer Dachdecker-Kunden und für eigene Montagen**



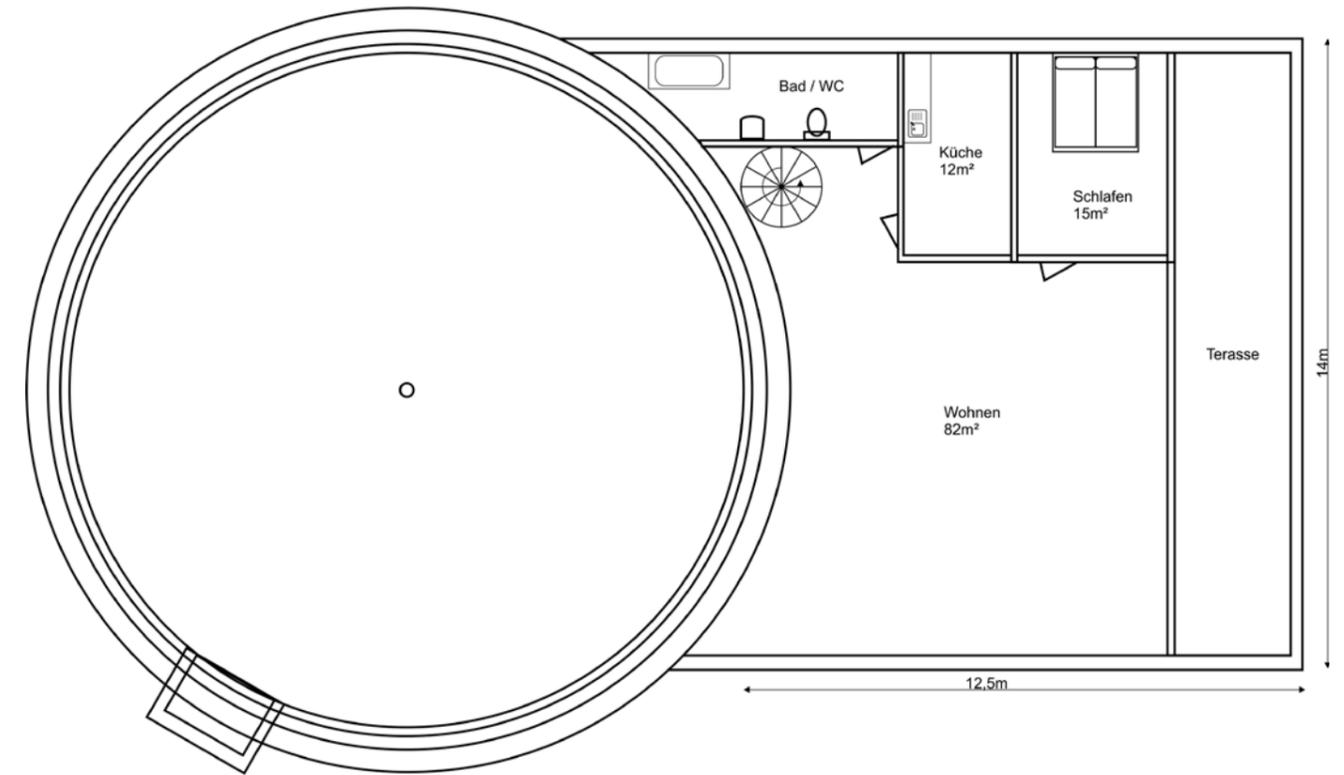
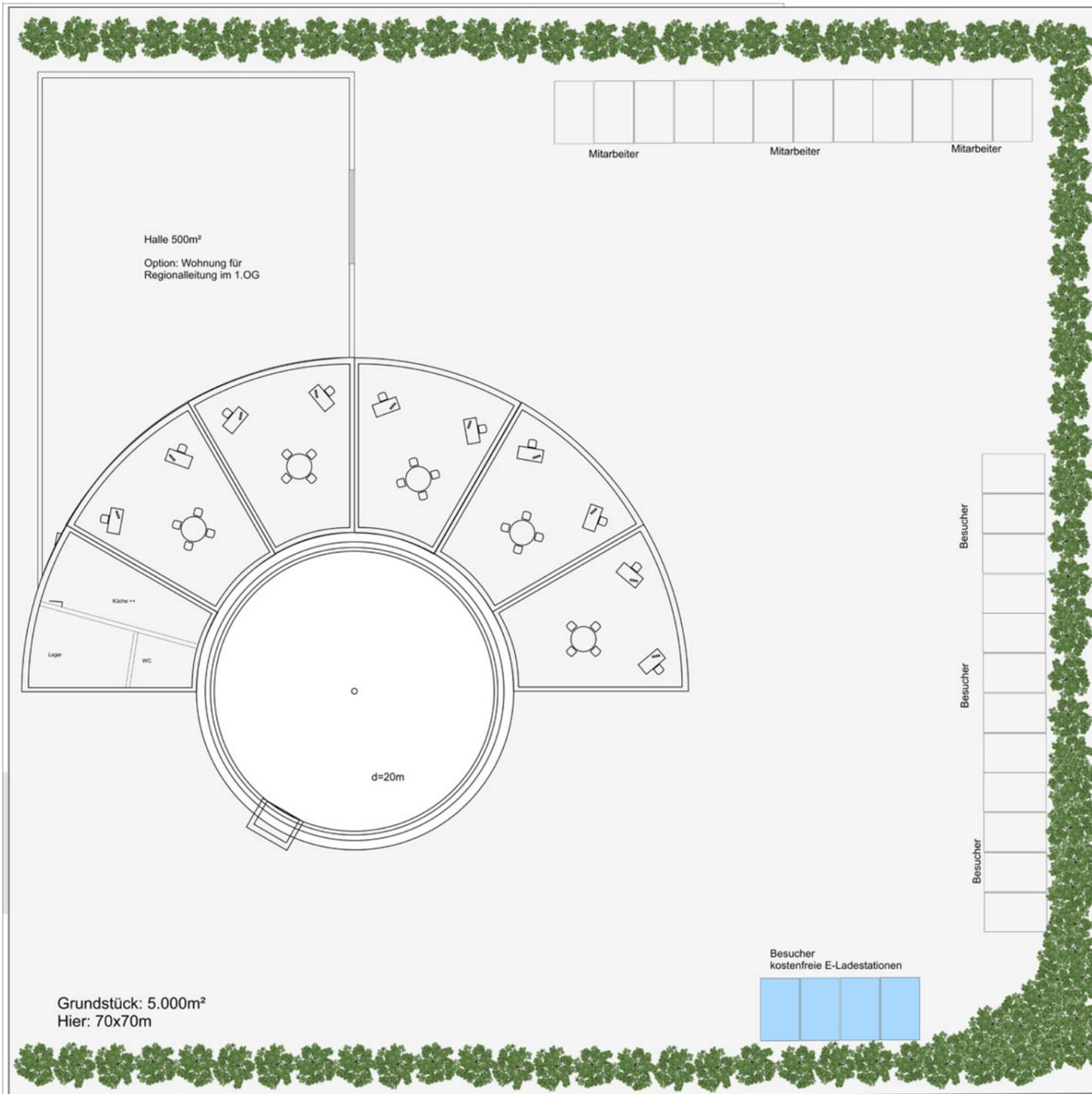
**Einsatz-Sprinter
für Ihr Montage-Team**

**Sie bekommen Ihre eigene Sekretärin,
die Sie bei Ihrer täglichen Arbeit
unterstützt und den Telefondienst
übernimmt.**



Grundriss-Beispiel

**Auf Wunsch:
Integrierte Wohnmöglichkeit mit
luxuriöser Penthouse-Wohnung
im OG - völlig kostenlos !
Keine Miete ...**



Für nähere Infos fordern Sie bei abgeschlossener Kooperationsvereinbarung das Prospekt „SOLTEQ-Solardach-Zentrum“ an.

Büro-Vermietung

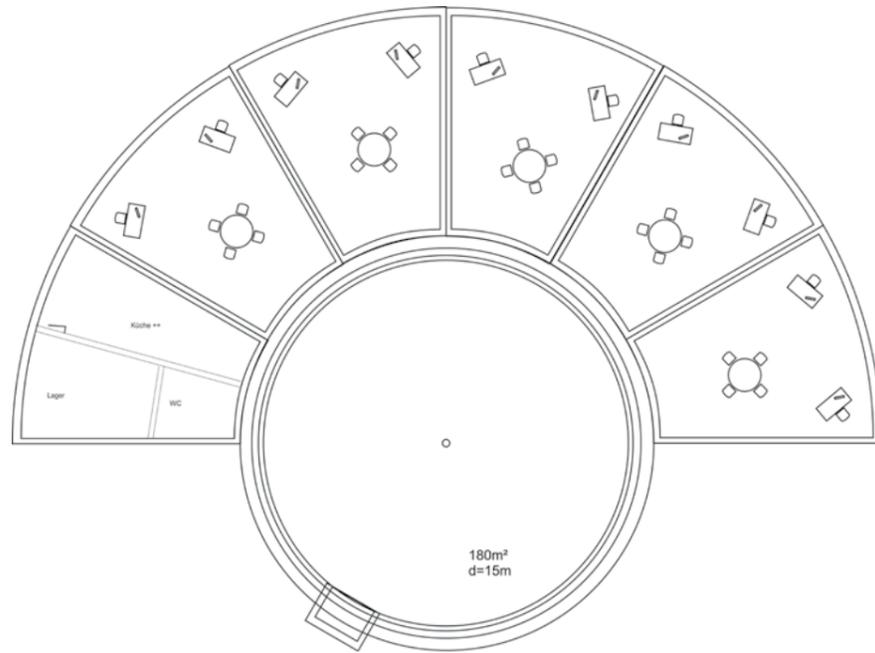
SolteQ installiert eigene Solardach-Zentren bundesweit.

Alternativ zum Franchise können Sie als SolteQ-Partner ein Büro in einem Solar-Dachzentrum mieten.

So haben Sie Ihr eigenes Büro, indem Sie Ihre Kundengespräche führen können, haben die Ausstellung direkt vor der Türe und können Vertragsabschlüsse durchführen.

BTW: Dann handelt es sich noch mehr um ein Haustür- oder Fernabsatz-Geschäft.

... wie im Autohaus.



Die Büro-Flächen sind i.d.R. zwischen ca. 50 und 100m² groß.



*SolteQ-Solardächer sind Problemlöser.
Machen Sie mit !*



**SOLAR-DACHZIEGEL NACH DEN FACHREGELN
DES DEUTSCHEN DACHDECKER-HANDWERKS**

**DEUTSCHE SOLARZIEGEL MANUFAKTUR
GEBÄUDE-INTEGRIERTE PHOTOVOLTAIK VOM FEINSTEIN
DEUTSCHE MARKENQUALITÄT**

SOLTEQ SOLAR GMBH • 49779 OBERLANGEN • info@SOLTEQ.eu

WWW.SOLTEQ.EU